

東京圏のきらりと光るいい会社

KIRARI

VOL.
11
2025.10

〔東京圏のいい会社〕

1年以内の成婚率75%
6年連続「成婚実績最優秀賞」

マリッジ株式会社

〔TOKYO発! 未来のユニコーン企業〕

ウェビナーを事業成長に直結

株式会社

Bizibl Technologies

株式会社日本マンパワー

株式会社三山精工

株式会社千代田エネルギー

城北紙器梱包株式会社

マリッジ株式会社

結婚からはじまる 事業承継を。

結婚で成功する事業承継が増えています。

**1年以内の成婚率75%。
6年連続
「成婚実績最優秀賞」**

マリッジは、「成婚主義」にこだわりの、1年以内の成婚をコンセプトとする結婚相手紹介サービスをご提供しています。ご結婚でお悩みの経営者や後継者、個人事業主を、金融機関と連携し、解決に導くお手伝いをしています。特に、きらばし銀行さまからご紹介いただいたお客さまは、これまでに6名がご成婚という素晴らしい結果を残されており、金融機関との連携による結婚支援が優れた成果を上げていることがうかがえます。

こうした成果を実現できるのは、会員さまの一人おひとりに専任のコンシェルジュが付き、プロフィール作成、お見合いの日程調整、ご交際中のお悩み相談からプロポーズまで伴走し、ご成婚へと導いているからです。

活動開始からご成婚までの平均活動期間は6・9カ月とスピーディーで、1年以内の成婚率はなんと75%。おかげさまで、高い成婚実績が認められ、6年連続でBIU（日本ブライダル連盟）の「成婚実績最優秀賞」に輝き、殿堂入りました。

いまご入会が増えているのが、『結婚承継®』コース。会社が抱える

[本社] 〒980-6117 宮城県仙台市青葉区中央 1-3-1 アエル 17F
[設立] 2013年 [従業員数] 11名
[事業内容] 結婚相手紹介サービス業
[URL] <https://www.mpartners.jp/>
[取引店] きらぼしコンサルティング

きらぼしコンサルティングが マリッジ株式会社を [いい会社]に選んだ理由

前回（2023年 Vol.3）掲載時
に大変反響をいただきました。現
代ではアプリなどで気軽なお相手
探しができる反面、お世話を焼い
てくれる職場の方やご近所さんな
ども減少……事業を共に支えられ
るような信頼できるお相手、ご家
庭を見極めるのは逆に難しい時代
であることを感じました。

事業承継を見据えた結婚、ご
子息・ご息女のお相手探しで信
頼できる相談所を探していらっ
しゃる経営者のみなさまにぜひご
検討いただきたいサービスです。

マリッジ株式会社についてのお
問い合わせは、右記二次元
バーコードまたはお電話でご
連絡ください。
きらぼしコンサルティング会員サービス
グループ TEL:03-6447-5887



成婚実績全国 No.1

BIU加盟相談所内(1,600社)に
おける年間成婚者数第1位
※2019年1月～12月、株式会社BIU調べ。

最優秀賞 6年連続受賞

※ BIUにおいて、2019年から6連続で「成婚実績優秀賞」を受賞。
高い成婚実績が認められ、殿堂入りを達成しました。

IBJAward 13回連続受賞

全国4,541社の中でわずか10～15%しか選ばれない、実績と信頼の証。
※ 2025年上期現在、2019年から13回連続で[IBJ Award]を受賞中。



カウンセリングは完全個室。オンライン面談も可能です。

後継者問題に対し、「結婚」から事
業承継を進めていくことで、次世代
の事業の維持・発展を目指します。
また、福利厚生の一環として、
従業員の結婚支援も行っておりま
す。独身社員の婚活支援を応援す
ることで、仕事へのモチベーショ
ンアップを図るとともに、「結婚
の面倒を見てくれた会社」と、感
謝の気持ち「が芽生え、会社に対
するエンゲージメントを高める効
果があります。

事例 後継者の結婚相手紹介

食品製造販売A社の社長から、
後継者であるB氏（38歳）につい
て相談がありました。B氏は積極
的に仕事に取り組み一方で、結婚
する気配が全くないというのです。
「孫の顔がみたい」、「事業も引き
継いでほしい」その二つの思いで、
社長がB氏を説得し、3カ月後に
ご入会いただきました。

その後、マリッジの担当コンシエ
ルジュが、24万人のデータベースか
らお相手を探し、地元中小企業経
営者の長女とお見合い。

相性がとてもよく、両家の親御
様の後押しもいただき、入会後7
カ月で、地元中小企業のご子息と
ご息女の成婚が実現しました。

B氏は、A社の福利厚生にマリッ
ジの結婚支援を導入し、現在、3
名が入会しています。



代表取締役
花谷燿平氏

ウェビナーを事業成長に直結

株式会社 Bizibl Technologies

ウェビナーを商談、受注につなげる「Bizibl」

Bizibl Technologiesは、BtoB企業の収益向上を支援する、ウェビナーマーケティングSaaS「Bizibl」を提供しています。

Biziblは、ウェビナーの企画から告知などの集客、当日の配信、そして開催後の分析までを二元化・自動化し、ウェビナーを商談や受注につなげやすくするツールです。

Biziblの最大の強みは、「成果直結型の仕組み化」と「運用のしやすさ」です。

一般的なウェビナーツールは配信が中心ですが、Biziblは集客支援・データ統合・MA／CRM連携（HubSpotやSalesforceなど）までを網羅。つまり、従来、複数のツールで行っていたウェビナーの企画か

ら分析までの流れを一元管理することで、容易にデータ収集を可能にしたのです。

マーケティング部門だけでなく、営業が即活用できる形で見込み顧客に関する情報を渡せるため、商談化率や成約率が飛躍的に向上します。

さらにCSによるノウハウ提供や企画支援も特徴で、単なるツール導入にとどまらず、施策の成功率を高める「伴走型SaaS」として支持されてきました。

Biziblの活用事例

①株式会社hacomonさま

Biziblによるウェビナー運用の二元化と自動化により、業務工数を削減。さらに申込数1.5倍、参加率15%向上を実現。営業へのリード連携もスムーズになり、施策全体の成果が向上しました。

②株式会社マツリカさま

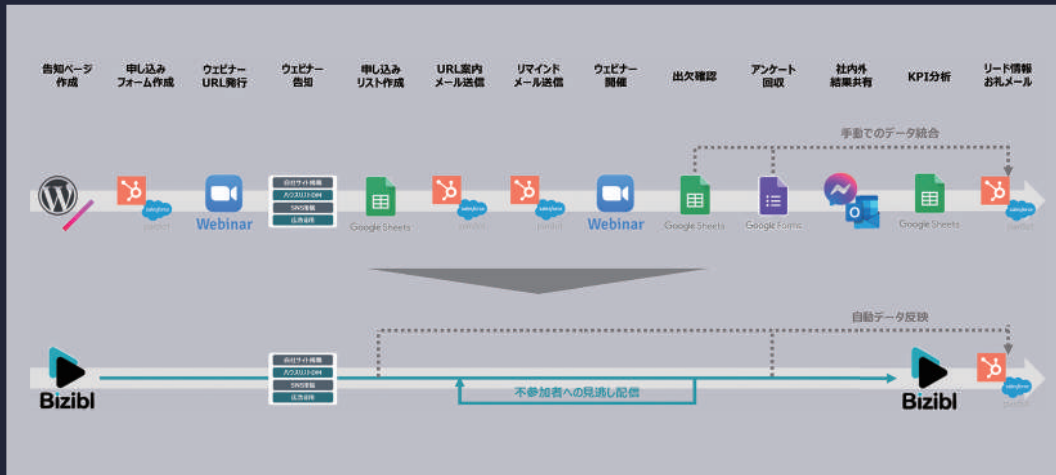
導入から3カ月で3件の受注を獲得。新規事業立ち上げにおいて、「外部営業部隊のような役割」を果たしました。

事例に共通するのは、ウェビナー開催にとどまらず「商談・受注」に直結する仕組みを構築できた点です。

Biziblは「ウェビナー＝配信イベント」という枠を超え、事業成長に直結するマーケティング基盤として現在150社以上の企業さまにご活用いただいております。

私たちは単なるツール提供ではなく、伴走型のパートナーとして、貴社の課題に寄り添い、成果をもに創出してまいります。「ウェビナーを始めたい」「もっと成果につなげたい」とお考えの皆さま、ぜひご相談ください！

Biziblの流れのイメージ



Biziblの特徴

開催業務をワンストップ化

自動ウェビナーでのコンテンツの資産化

データの取得・分析・統合

運用効率化
告知ページ作成、申込フォーム設計、リマインドメール送信、録画配信などを自動化し、工数を大幅削減。

成果最大化
録画ウェビナーや複数日程配信により、1企画から得られるリード数を最大化。

データ活用
申込情報・視聴ログ・アンケートを統合し、HubSpotやSalesforceと自動連携。営業活動に直結。

伴走型サポート
企画設計や集客支援、改善提案まで、経験豊富なCSが伴走。単発施策ではなく継続的な成果向上を実現。

きらぼしコンサルティングが株式会社 Bizibl Technologiesを「未来のユニコーン企業」に選んだ理由

株式会社 Bizibl Technologies が提供するウェビナーマーケティング SaaS「Bizibl（ビジブル）」は BtoB マーケティング領域において、業務の効率化と商談化の向上という両立が難しいお客さまの課題に対して DX や生成 AI を効果的に活用し解決しています。

現場の声としても、デジタル化やオンライン施策の必要性が年々高まってきていることから、中小企業のお客さまの課題解決がかなうプロダクトとして大きな可能性を感じており、推薦しました。

株式会社 Bizibl Technologies

【本社】〒101-0054 東京都千代田区神田錦町 2-2-1・11F 【設立】2018 年 【従業員数】11 名

【事業内容】SaaS の開発・提供 【URL】<https://bizibl.tv/company>

きらぼしコンサルティング「Kcon イノベーション 1 号投資事業有限責任組合」投資先

株式会社 Bizibl Technologies についてのお問い合わせは、右記二次元バーコードまたはお電話でご連絡ください。
きらぼしコンサルティング会員サービスグループ TEL: 03-6447-5887



株式会社 日本マンパワー

企業向け教育研修

研修『エディー・ジョーンズから学ぶ 組織づくりとリーダーシップ』

ラグビーの名将エディー・ジョーンズから、
社員が自ら動く組織のつくり方を学べます。

日本マンパワーは、企業さま向けに教育研修プログラムを提供している会社です。

今回は、リーダーシップとチー

ムビルディングを強化する新プログラム「エディー・ジョーンズから学ぶ組織づくりとリーダーシップ」をご提案します。

変化の激しいビジネス環境において、多様なメンバーをまとめ、高い成果を出すリーダーの育成は企業において喫緊の課題です。そこで、多様性を強みに変え、自律的なチームづくりを進めるラグビー界に着目し、名将エディー・ジョーンズ氏からリーダーシップやチームビルディングについて学ぶプログラムをつくり上げました。

本プログラムは、多様な人材の活用、変化への適応、自律性の醸成といったラグビーとビジネスに共通するエッセンスを学べる内容です。①eラーニング、②集合研修、③フォーラム、とニーズに合わせた柔軟な導入が可能です。

リーダーの育成に、世界トップレベルのノウハウを取り入れてみませんか。詳細はお気軽にお問い合わせください。

お問い合わせ [担当] エディー・ジョーンズ担当 [住所] 〒101-0042 東京都千代田区神田東松下町 47-1 Daiwa 神田イーストビル [TEL] 03-5294-5070
[URL] <https://hr.nipponmanpower.co.jp/> [E-mail] nmp-houjin@nmp-g.jp [取引店] きらぼし銀行新宿支店

株式会社 三山精工

金属切削加工、樹脂打抜加工、
組立配線請負

金属、非金属加工、結線組立受託します

材質や加工方法の異なるさまざまな部品から構成される
製品の加工と組立を、小ロットから。

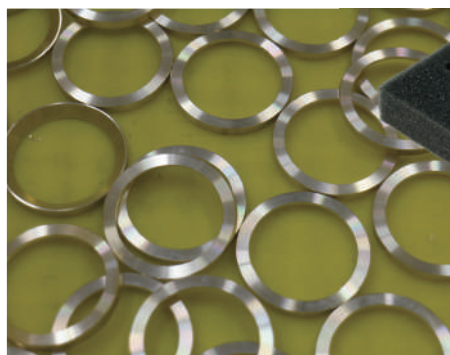
当社には左記の3種類の工場があり、材質や加工方法の異なる部品で構成される製品の加工と組立を、ワンストップで行うことが可能です。

①金属切削加工事業…マシニングセンタを駆使し、アルミ、ステンレス、黄銅などの切削・加工を行う。主に医療機器、計測機器等の部品の加工を請け負っている。

②機器組立・調整事業…主に情報通信機器、金融機器、医療機器、計量機器などの部品・パーツ、アッセンブリ、ユニット単位での組立・調整を行う。

③ピック型打抜加工事業…絶縁シートとして使用されるフィルム、ポリアミド、吸音材として用いられるウレタンフォーム、緩衝材として利用されるネオプレンゴムなど、さまざまな素材の打抜加工を行う。

特に生産拠点を海外から国内へ帰させた企業さまで、「電子機器向



「最新設備と熟練の技」、「新しい技術への常なる挑戦」、「加工から組立・調整までの一貫生産体制の維持」を全社一丸で実現している

けの部品の作製、「医療機器等のASSY配線」にお困りの企業さまからのお問い合わせをお待ちしております。

お問い合わせ [担当] 田中 卓 [住所] 〒181-0014 東京都三鷹市野崎1-18-1 [TEL] 0422-47-7426 [FAX] 0422-48-4723
[URL] <http://www.miyama-seiko.co.jp/> [E-mail] tanaka@miyama-seiko.co.jp [取引店] きらぼし銀行三鷹支店

ココが
ちがう!

私たち「千代田キャリア」の強み



言語だけでなく、日本の習慣やマナーを身につけた優秀な外国人材を紹介することができます。



海外において、信頼性の高いエージェントと強固な関係を築いています。



受け入れ企業様に代わり、出入国在留管理庁へ各種書類の申請取次も承ります。



質の高い人材をご紹介します。

石油製品の販売で創業した千代田エネルギーは、85期目を迎えました。

「特定技能」、「技術・人文知識・国際業務」のビザを取得した外国人が、貴社の戦力になります。

貴社の成長を支える外国人材をご紹介します

2018年、新規事業として東京千代田日本語学校を開校し、翌年に特定技能外国人を受け入れる企業に代わって、外国人の専門的な支援を行う「登録支援機関」になりました。

そして、2021年、職業紹介事業・労働者派遣事業の資格を取得し、人材紹介を始めました。

現在、当校の日本語教育を受けた外国人材のみを紹介しています。また、当社では卒業生を含むすべての就職希望者の適性を判断し、仕事内容に適切な人材を紹介するため、入社後のミスマッチを最小限に抑えられます。

ご紹介後も、「登録支援機関」として、生活面や語学面など、企業さまと外国人材双方への厚いアフターフォローを継続しますので、安心して受け入れを進めていただけます。

私共は日本語学校としての誇りをもって優秀な人材を紹介いたします。ご興味のある方は、お気軽にお問い合わせください。

お問い合わせ

【担当】 高橋政行氏 【住所】 〒101-0035 東京都千代田区神田紺屋町13番地 【TEL】 03-6825-7514 (人材紹介 千代田キャリア)
【FAX】 03-3254-7052 【URL】 <http://chiyodacareer.com> 【E-mail】 masayuki@chiyoda-e.co.jp 【取引店】 きらばし銀行神田中央支店

城北紙器梱包株式会社

包装資材全般の企画、販売



重量物を載せるサインディスプレイや家具ディスプレイはもちろん、展示ブース設営や仮設店舗などにも完全対応できる堅牢性、耐久性があります。

強くても軽くてエコな資材 Re-board「リボード」
材質や加工方法の異なるさまざまな部品から構成される
製品の加工と組立を、小ロットから。

POPやディスプレイ設計で、資材の特性や強度の制限により、自分の思い描いている形状を実現できなかったご経験はありませんか? Re-board「リボード」は「頑丈なのに軽い」「簡単な成形・加工」「高い印刷適性」でデザイナーの発想に込める、100%紙から作られたエコロジックな資材です。
リボードは軽量・フラットでありながら、中芯を工夫することにより、非常に高い強度が可能になりました。また、紙素材特有の加工の容易性も備えており、カットだけでなく、折りや曲げの加工もできます。資材の反りも少なく、両面が白いライナーのため、インクジェットの日干し印刷に對しても高い印刷適性を持ちます。
使用後は紙や段ボールと同様にリサイクルが可能で、破棄する際も手間がかかりません。材料、および製造工程で環境に害を及ぼす加工物を一切使用しておりませんので、燃焼しても有毒物質は発生しません。人体に害がある化学物質も含まれておらず、人にも環境にも優しいボードです。

お問い合わせ

【担当】 古見研志郎 【住所】 〒114-0001 東京都北区東十条 2-5-14 【TEL】 03-3912-7316 【FAX】 03-3914-0208
【URL】 <http://www.tp-jsk.co.jp/products/re-board/> 【E-mail】 sales-master@tp-jsk.co.jp 【取引店】 きらばし銀行王子支店



パソコン・スマホから
24時間
いつでも学べる

きらぼしコンサルティング会員サービス

インターネット・セミナー

会員
無料!

お好みのセミナーをパソコンやスマホ、タブレットから選んでいただき、クリックまたはタップするだけでご視聴いただけます。

きらぼしコンサルティング会員さまは24時間、いつでも無料でご視聴可能です。

「じっくり聴きたい、あの人の講演」、「ちょっと知りたいあの言葉」、仕事に役立つ情報やヒントが満載。ホットな経営情報の入手、スタッフ（社員・職員・管理者）の教育、朝礼でのヒント集など、豊富なコンテンツが随時更新されます。

営業、人材育成、労務管理、経営理論……
700タイトル以上を配信!!

- 自ら考え、動き出す 今どきの若手の育て方
- Z世代との接し方に困っている40代、50代へ
――育て方とメンタルを前向きに保つヒント――
- アフターコロナの働き方はどう変わる!?
生産性の向上と人材の定着とは
- ハラスメント講座
- 中堅・中小企業のための「人的資本経営」
- コミュニティ経営のすすめ
- 徳川幕府の経済政策〜日本経済復活のヒントを探る〜
- ここがポイント! 就業規則のつくり方
- 経験者が語る本当の事業承継 など

期間限定動画も。

戦後80年 日本経済の軌跡と岐路

～復興・成長・バブル・停滞・そして次のステージへ～

大阪経済大学特命教授 岡田 晃

いますぐアクセス!



きらぼしコンサルティング
会員番号でログイン

【ウェブブラウザでご利用の手順】

きらぼしコンサルティング
ホームページのトップ画面
から「きらぼし会員サ
ービス」→「ネットセ
ミナー」へと進み、ログ
インID(会員番号)を
入力してログインし
てください。

